

ORIENTAMENTO E TUTORING COMMERCIALE PER OPERARE NEI MERCATI ESTERI

MODULO DI MANIFESTAZIONE DI INTERESSE

da compilare e inviare entro il **01/06/2018** via mail a sportellovda@pie.camcom.it

L'Impresa _____

Con sede legale in (indirizzo completo) _____

Settore di attività _____

Partita IVA n. _____ CF n. _____

Codice ATECO _____

Tel. _____ Fax _____

e-mail _____ sito web _____

Numero addetti _____ Fatturato: _____ % Export : _____

è interessata a partecipare al percorso "Orientamento e Tutoring commerciale per operare nei mercati esteri"

e allega al presente la **SCHEDA PROGETTO** compilata (vedi pagina successiva)

Si segnala che il presente è un modulo di pre-adesione per valutare la fattibilità del progetto; l'invio della modulistica completa e ufficiale per aderire formalmente all'iniziativa sarà inviata una volta attivato il progetto.

Ai sensi del Decreto Legislativo 196 del 30 giugno 2003 "Testo Unico in materia di protezione dei dati personali", autorizzo Unioncamere Piemonte – Sportello SPIN² al trattamento dei miei dati personali.

DATA _____

FIRMA _____

TUTORING COMMERCIALE - SCHEDA PROGETTO

<i>Referente per iniziativa:</i>	<i>Funzione:</i>
<i>Tel.</i>	<i>e-mail:</i>

1. All'interno dell'azienda esiste una **figura commerciale dedicata** o un ufficio preposto all'attività commerciale con l'estero? Sì No

Se no, chi si occupa dell'attività commerciale?

2. **Lingue straniere** conosciute in azienda

3. L'azienda ha un **sito web in lingua** straniera? Sì No

Se sì, in che lingua?

4. Eventuali **mercati esteri** già approcciati

5. **Aree geografiche** di maggior interesse

6. L'azienda possiede **certificazioni**? Sì No

Quali?

7. Quali ritiene siano i:

7.a. **Punti di forza** della Sua azienda?

7.b. **Punti di debolezza**?

8. Qual è la Sua motivazione a estendere il business oltre confine? Cosa si aspetta dalla partecipazione al percorso “Orientamento e Tutoring commerciale”? **Descriva la Sua idea in termini di obiettivi e azioni desiderate** (es. ricerca clienti, agenti, distributori, partner commerciali, industriali,...)

9. Quali **risultati** si aspetta di conseguire attraverso il supporto del Senior Export Manager?

Data _____ Firma _____